

# FINANCIAMIENTO

“Felicidad para un empresario es el flujo de caja positivo”

Fred Adler – Jeffrey A. Timmons

“El dinero es como un sexto sentido, sin el cual no se puede hacer uso efectivo de los otros cinco”

Williams Somerset Maugham

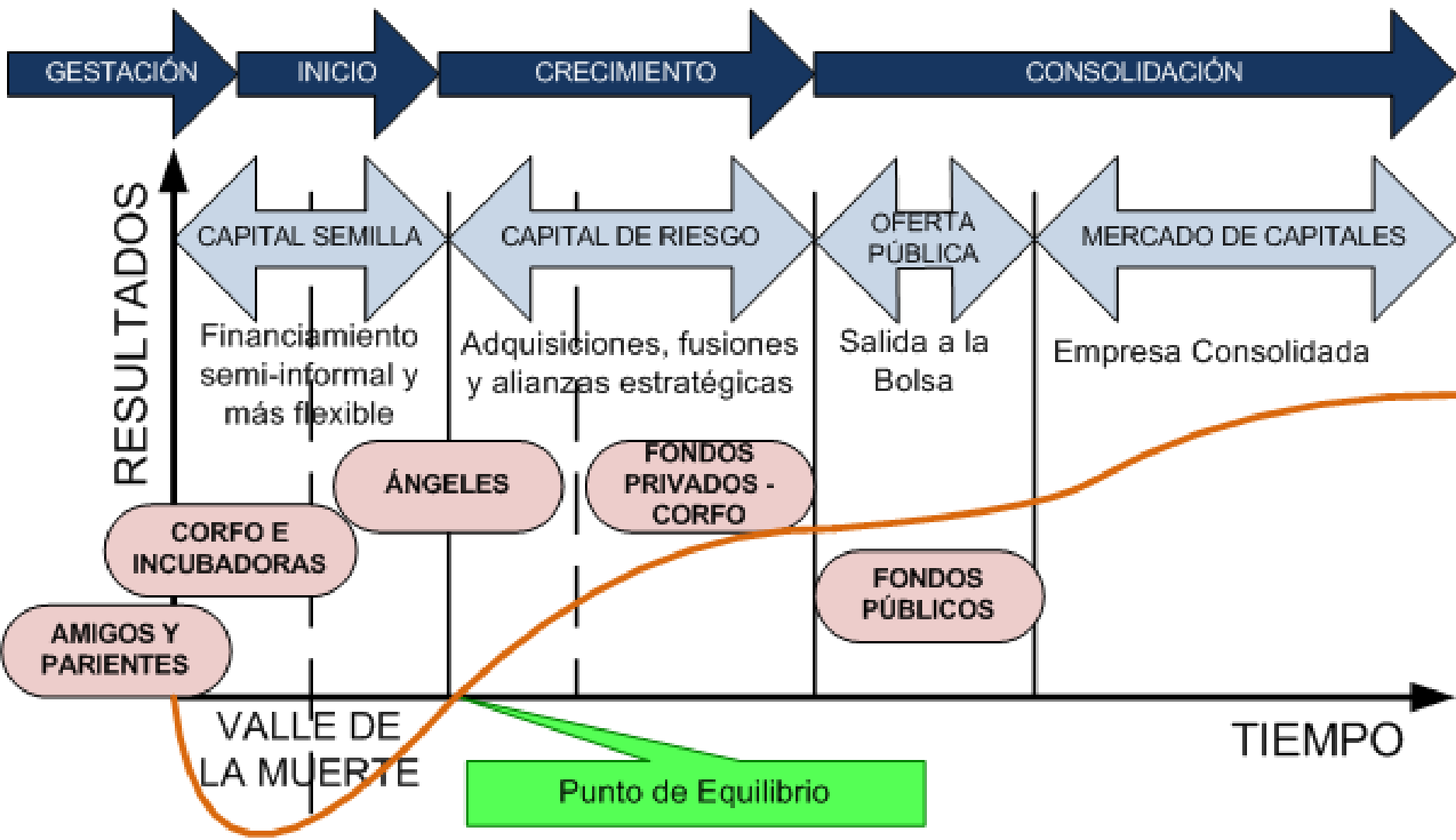
# ¿QUÉ ES EL FINANCIAMIENTO?

- El financiamiento es el mecanismo por medio del cual una persona o una empresa obtienen recursos para un proyecto específico que puede ser adquirir bienes y servicios, pagar proveedores, etc.
- Por medio del financiamiento las empresas pueden mantener una economía estable, planear a futuro y expandirse.



# FUENTES DE FINANCIAMIENTO

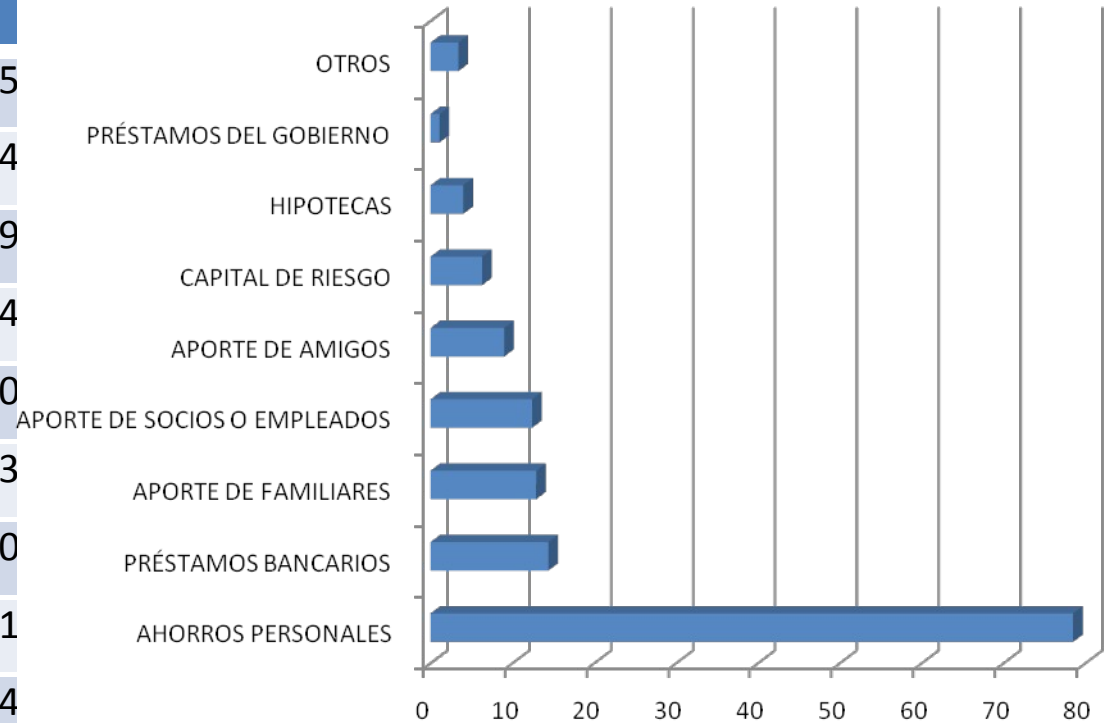
- Actualmente los emprendedores y empresarios pueden utilizar diferentes tipos de financiamiento, dependiendo sus necesidades y costos asociados:
- Financiamiento Público (Corfo, Sercotec, Municipalidades etc.).
- Financiamiento Privado (Bancos, Instituciones Financieras, etc.).
- Financiamiento Propio (Ahorros Propios, Socios, Plan de Ventas, etc.).
- Otros (Ángeles Inversores, Proveedores, etc.).



Fuente: Germán Eche copar (UAI) en base a Cardullo (1999)

# FUENTES DE FINANCIAMIENTO

FUENTE	%
AHORROS PERSONALES	78,5
PRÉSTAMOS BANCARIOS	14,4
APORTE DE FAMILIARES	12,9
APORTE DE SOCIOS O EMPLEADOS	12,4
APORTE DE AMIGOS	9,0
CAPITAL DE RIESGO	6,3
HIPOTECAS	4,0
PRÉSTAMOS DEL GOBIERNO	1,1
OTROS	3,4



Fuente: Bygrave, 1992

# TIPOS DE FINANCIAMIENTO

- Para determinar con exactitud que tipo de fuentes de financiamientos se necesita determinar para qué se necesita el financiamiento.
- Para ello se debe determinar si el tipo de financiamiento es de:
  - Corto Plazo (menores a un año, utilizadas generalmente como capital de trabajo, insumos, etc.)
  - Largo Plazo (un año y más, utilizados generalmente para maquinaria, terreno, etc.)

# ESTRATEGIAS DE FINANCIAMIENTO


- Veciana, indica que las estrategias financieras deben tener dos grandes fuentes:
  1. Estrategias para minimizar las necesidades de capital.
  2. Estrategias para conseguir recursos.

# FACTORES VITALES

- Para esto se necesita considerar seis tipos de factores vitales en este proceso:
  1. Reunir recursos propios y de familiares.
  2. Mejorar la velocidad de recuperación de las cuentas por cobrar.
  3. Compartir recursos y facilidades con otras empresas.
  4. Usar mecanismos tipos leasing o diferir obligaciones.
  5. Reducir necesidades de inventarios.
  6. Obtener subvenciones o ayudas del gobierno.

# FUENTES DE FINANCIAMIENTO SEGÚN ETAPA DE DESARROLLO

	DESARROLLO	ARRANQUE	CRECIMIENTO INICIAL	ALTO CRECIMIENTO	SALIDA
EMPRESARIO	Principal	Secundaria			
FAMILIA Y AMIGOS	Principal	Secundaria			
ÁNGELES INVERSIONISTAS	Principal	Principal	Secundaria	Secundaria	
SOCIO ESTRATÉGICO	Principal	Principal	Principal	Principal	
CAPITAL DE RIESGO	Secundaria	Principal	Principal	Principal	
PRÉSTAMOS BANCARIOS		Principal	Principal	Principal	
PROVEEDORES DE EQUIPO		Principal	Principal	Principal	
GOBIERNO		Secundaria	Principal	Principal	
CRÉDITO COMERCIAL			Principal	Principal	


 Fuente Principal  
 Fuente Secundaria

Fuente: Entrepreneurial Finance, 2000

# NUEVAS FUENTES DE FINANCIAMIENTO

- Existen fuentes de financiamiento que están entrando con mucha fuerza en países en vías de desarrollo, para así apoyar al desarrollo y al crecimiento del éste.
  - Cooperativas de ahorro.
  - Fondos mutuos
  - Cajas de ahorro.
  - Microcrédito.
  - Financiamiento con garantías recíprocas.
  - Arrendamiento.
  - Contratación de servicios.
  - Etc.

# OPCIONES DE FINANCIAMIENTO

## TIPOS DE EMPRESA

		ESTILO DE VIDA	MEDIANO CRECIMIENTO	ALTÍSIMO POTENCIAL DE CRECIMIENTO
E T A P A	ESTUDIO, DESARROLLO, PLAN DE EMPRESA ARRANQUE	AHORROS PERSONALES	AHORROS PERSONALES, AMIGOS	AHORROS PERSONALES, AMIGOS, ÁNGELES, SOCIOS, EMPRESAS DE CAPITAL DE RIESGO
		AHORROS PERSONALES	SOCIOS Y ÁNGELES	LÍNEAS DE FOMENTO, EMPRESAS DE CAPITAL DE RIESGO, SOCIOS
	CRECIMIENTO INICIAL	AHORROS PERSONALES, AMIGOS	LÍNEAS DE FOMENTO	EMPRESAS DE CAPITAL DE RIESGO
	CRECIMIENTO RÁPIDO	AHORROS PERSONALES, FONDOS GENERADOS POR LA EMPRESA, AMIGOS, BANCOS COMERCIALES	LÍNEAS DE FOMENTO, BANCOS COMERCIALES, EMPRESAS DE CAPITAL DE RIESGO, OFERTA PÚBLICA, BOLSA DE VALORES	EMPRESAS DE CAPITAL DE RIESGO, OFERTA PÚBLICA, BOLSA DE VALORES

Fuente: Adaptado de Wetzel, 1979

# CÓMO INICIAR SU EMPRESA SIN MUCHO DINERO

- Definir objetivos realistas.
- Elaborar un buen presupuesto.
- Optimizar el uso de recursos.
- Hacer sólo lo necesarios.
- Aplicar todos los días el concepto de flujo de caja.
- Cumplir al momento de arranque.

# CÓMO INICIAR SU EMPRESA SIN MUCHO DINERO

- Buscar anticipos de los clientes.
- Buscar financiación de proveedores.
- Buscar períodos de gracia en la financiación.
- Compartir oficinas y planta de producción
- Comprar maquinaria usada o de segunda mano.
- Recurrir al leasing.

# CAPITAL PROPIO VERSUS PRÉSTAMO VERSUS SOCIOS

	VENTAJAS	DESVENTAJAS
<b>SOCIOS</b>	Mayor cantidad de capital propio.	Mayor cantidad de conflictos.
	Reducir financiamiento externo.	Dilución del control de la empresa.
	Incrementa el capital humano.	Menor cantidad de participación en las utilidades
	Reduce gastos financieros.	
<b>FINANCIAMIENTO</b>	Evita la entrada a socios	Incrementa los gastos financieros.
	Mejora las condiciones financieras.	Incrementan la presión sobre la caja.
	Genera tradición crediticia.	Reduce las utilidades.